

معرفی سخنرانان سمینار گوی و میدون



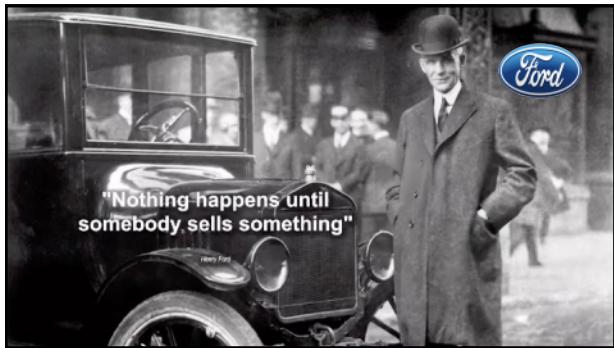
دکتر سروش صفردیریان

موضوع سخنرانی:

**تکنیک‌های نوین متقدعاً دسازی
مشتریان در فروش**

📞 021 - 880 300 42 📩 info@idealween.com 🌐 www.Idealween.com

آمارگران تفکر ایده‌آل



1



2



3



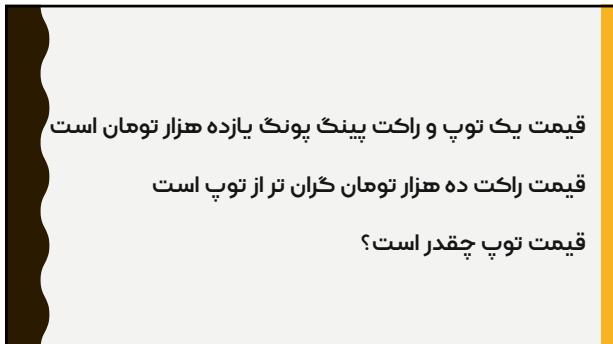
4



5



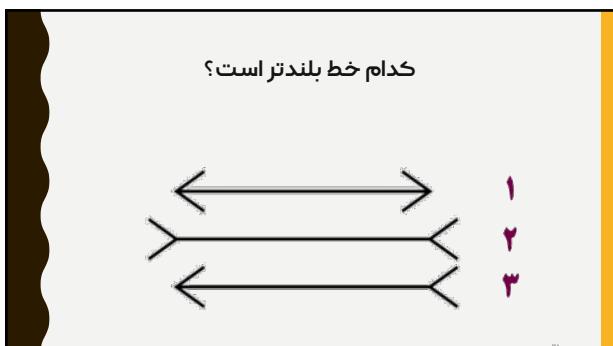
6



7



8

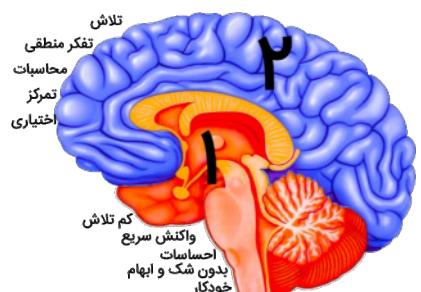


9

اولین چیزی که در تسویر نظرتون رو حلب مینکه چیه؟



10



11

A graphic featuring a yellow lightbulb icon with the words "Creative Ideas" inside. To the right, there is a vertical line and text in Persian: "خرید درد داره" (Shopping causes pain) and "بعد از خرید پشیمونی!" (After shopping, pamper yourself!). Below this, a smaller line of text reads: "به کسی بفروشید که به کالای شما نیاز دارد!" (Sell it to someone who needs your product!).

خرید درد داره
بعد از خرید پشیمونی!
به کسی بفروشید که به کالای شما نیاز دارد!

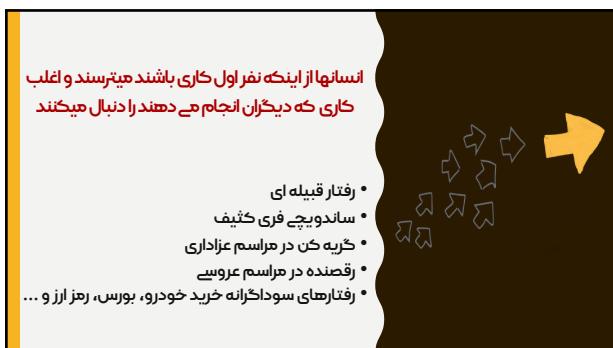
12



13



14



15



16



17



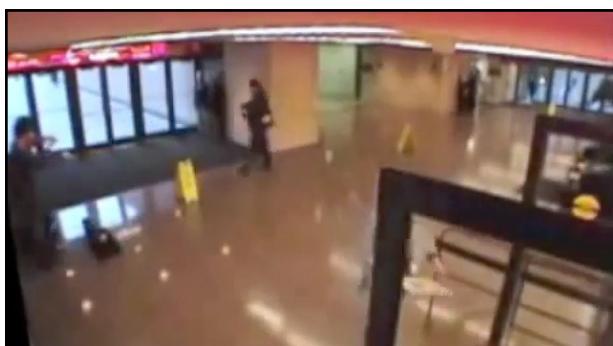
18



19



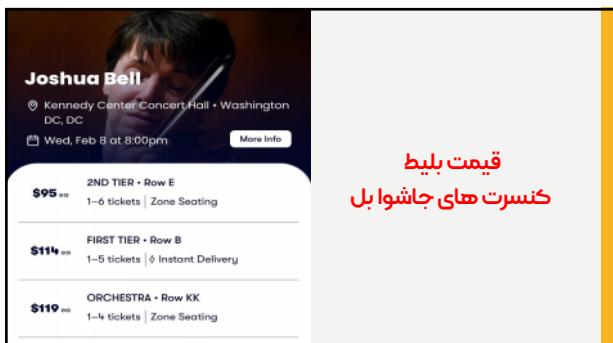
20



21



22



23



24

هدایای سمینار

www.idealweendigital.ir

- .1. فایل پاورپوینت ارایه امروز من
- .2. فایل صوت سخنرانی من در سمینار امروز
- .3. فایل کتاب ترن ھوابی کارافرین - دارن هاردی
- .4. فایل کتاب سیستم سازی بکیارچه
- .5. کتاب صوت فروش امri انسای - دیبل پینک
- .6. ویدیو کامل سخنران امri کادی با زیرنویس فارسی

25



26

سروش صفدریان

سال ۱۳۹۱ میلادی
عضو پاشاده نخبگان و پژوهشگران جوان ایران
نویسنده بیش از ۵ عنوان کتاب در حوزه کسب و کار و فروش
دریغاطل و مد موسس اساترات آب DarukhaNet
موسسه مدرسه کسب و کار راستین
مدیر فروش و بازاریاب پخش سرویس کپیاپ KONE فللاند در ایران
مدیر فروش و توسعه بازار ارائه ایات و شفعتدین
عضو هدیسین دوره های DBA و MBA دانشگاه تهران
عضو هدیسین مدرسه کسب و کار طهران
عضو هدیسین مدرسه کسب و کار تهران
Business & Entrepreneurship Coach

27